USE CASE E-GOI

Aumentar Vendas

Recuperando carrinhos abandonados com o Track & Engage







CONTEXTO

Recuperar Carrinhos Abandonados é um desafio para qualquer loja online

A janela de oportunidade para fechar um negócio no momento em que um produto é adicionado ao carrinho está ficando cada vez mais curta.

Portanto, é necessário ser criativo e diversificar formas de comunicação para agir e favorecer a compra por impulso e, consequentemente, a conversão.

Para quem é?

Para todas as lojas online que precisam aumentar suas taxas de conversão em vendas, recuperando carrinhos abandonados.

Para aqueles que, ao mesmo tempo, precisam de uma solução simples para implementar e mais eficaz para converter.

DESAE

Contar com uma ferramenta que permita aumentar a conversão em vendas, recuperando carrinhos abandonados.







DESAFIO

Para recuperar carrinhos abandonados e aumentar a conversão, usamos o Track & Engage e recursos do criador de e-mail da E-goi para automatizar todo o processo.

O desafio surge quando, entre o momento em que o produto é adicionado ao carrinho e o tempo de compra, há objeções que levam o cliente a adiar ou desistir da compra e precisamos nos comunicar nesse momento para favorecer a compra por impulso.



A tecnologia e o ecossistema de ferramentas E-goi permitem que você faça isso de forma simples e prática.

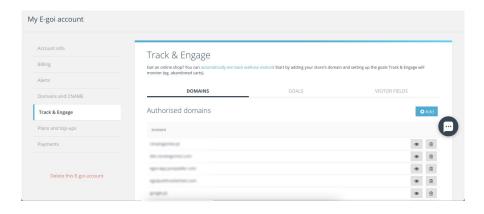


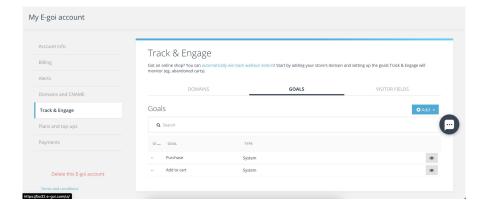




Habilite o Track & Engage (script de rastreamento para e-commerce) da E-goi.

O objetivo "Adicionar ao Carrinho" já está configurado automaticamente, então não se preocupe.

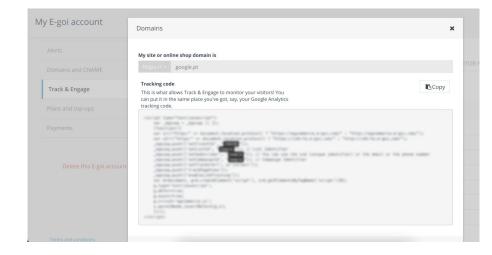






Colocar script Track & Engage no site (diretamente ou através de Google Tag Manager).

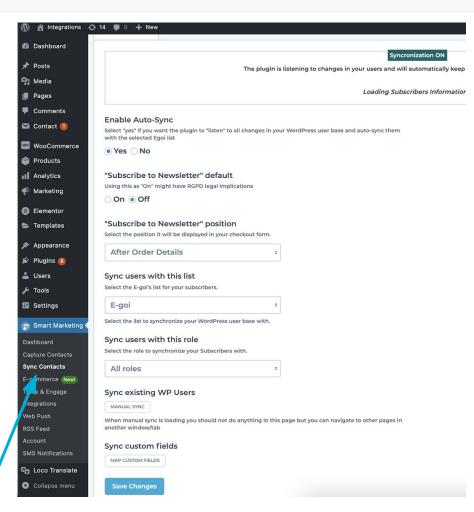
Se usar Wordpress/Woocommerce é ainda mais simples! Basta <u>instalar nosso plugin</u>, ativar e pronto! :)





Se você ainda não tiver os clientes da sua loja sincronizados com sua lista no e-goi, você pode fazê-lo clicando em "Sincronizar contatos" no menu Track & Engage do plugin Wordpress/Woocommerce que você instalou anteriormente.

Se você não tiver instalado o plugin, você pode importar os contatos <u>através de um arquivo CSV</u> ou <u>de nossa API</u>.





Importar produtos.

Crie uma campanha de e-mail. No momento da edição basta arrastar e soltar o widget "Produtos" na aba "E-commerce".

Nesse ponto, você pode optar por sincronizar seus produtos através de um arquivo CSV ou automaticamente.

Portanto, sempre que você precisar criar uma campanha de e-mail marketing, você só precisa pesquisar dentro do criador de e-mail os produtos que você deseja vender e adicioná-los à sua campanha!





Crie autobot de recuperação de carrinho abandonado. Já existe um modelo pronto que você pode usar.

É nesta fase que vamos criar o automatismo que permite que você envie um e-mail no momento em que o visitante tiver produtos no carrinho.

2 Que tipo de automação vai ser?

Todos Ecommerce Gestão de contactos Feedback Relacionamento



PERSONALIZADO

Uma automação sem nada préfeito, para personalizar do zero.



IMPORTAR DE UM LINK

Para utilizar e personalizar a estrutura de outra automação.



INACTIVAR CONTACTOS DESINTERESSADOS

Separa quem não abriu os seus emails no último mês.



RECUPERAR CONTACTOS DESINTERESSADOS

Ajuda a recuperar quem raramente abre os seus emails.



FEEDBACK PÓS-COMPRA

Inquérito de satisfação um mês após a compra.



CAMPANHA DE CROSS-SELLING

Promove um produto a quem compra produto relacionado.





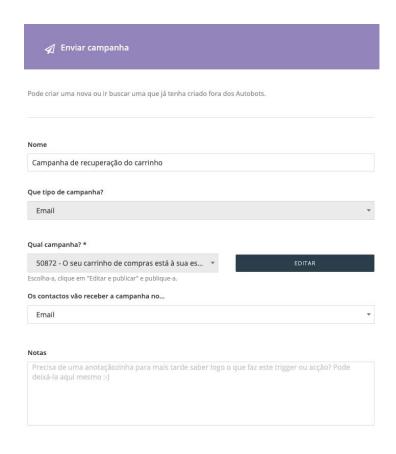
RECUPERAR CLIENTES

Ajuda a recuperar clientes



Crie uma campanha de e-mail para recuperação de carrinho.

Basta editar a ação "Enviar campanha" anteriormente criada no autobot descrito na etapa anterior. Na campanha de e-mail você deve adicionar o widget carrinho abandonado com o respectivo catálogo selecionado.





Conclusão

Recuperar carrinhos abandonados é um momento chave para aumentar as conversões em venda.

Com a tecnologia E-goi você pode usar as ferramentas sem recorrer a designers ou programadores porque o ecossistema de soluções E-goi oferece a você a capacidade de acompanhar o comportamento dos visitantes em sua loja e criar campanhas com seus produtos de forma simples e prática.

O tempo em que o produto é adicionado ao carrinho até a compra é excelente para promover a compra por impulso.





Quer aumentar as vendas do seu e-commerce?

Se já possui uma conta E-goi, só precisa fazer login e seguir o passo a passo. Se ainda não tem conta...

CRIAR A MINHA CONTA GRÁTIS »

