

CASO DE USO E-GOI

Aumentar Base de Dados

Geração de leads através de
cadastros em um webinar



CONTEXTO

Gerar leads é uma necessidade para todas as empresas.

Atrair nossos clientes e “nutri-los” gradualmente é a estratégia que funciona melhor no mercado atual.

Oferecendo conteúdo relevante e relacionado, fazemos com que o potencial cliente chegue à nossa empresa, podendo trabalhar o relacionamento diretamente.

Para quem é?

Para aquelas empresas que não querem depender da sorte na hora de se comunicar com seu público.

Para quem procura landing pages de qualidade e sem a necessidade de recorrer a programadores e/ou designers.

DESAFIO

Ter uma ferramenta para coletar dados dos assinantes, ao mesmo tempo que nos dá suporte para a divulgação e recepção do webinar.



DESAFIO

Para capturar leads e aumentar a base de dados, um webinar é criado para fornecer ao público conteúdo relevante.

O desafio vem quando buscamos uma maneira de automatizar a entrada de assinantes e o envio do webinar para eles.



SOLUÇÃO

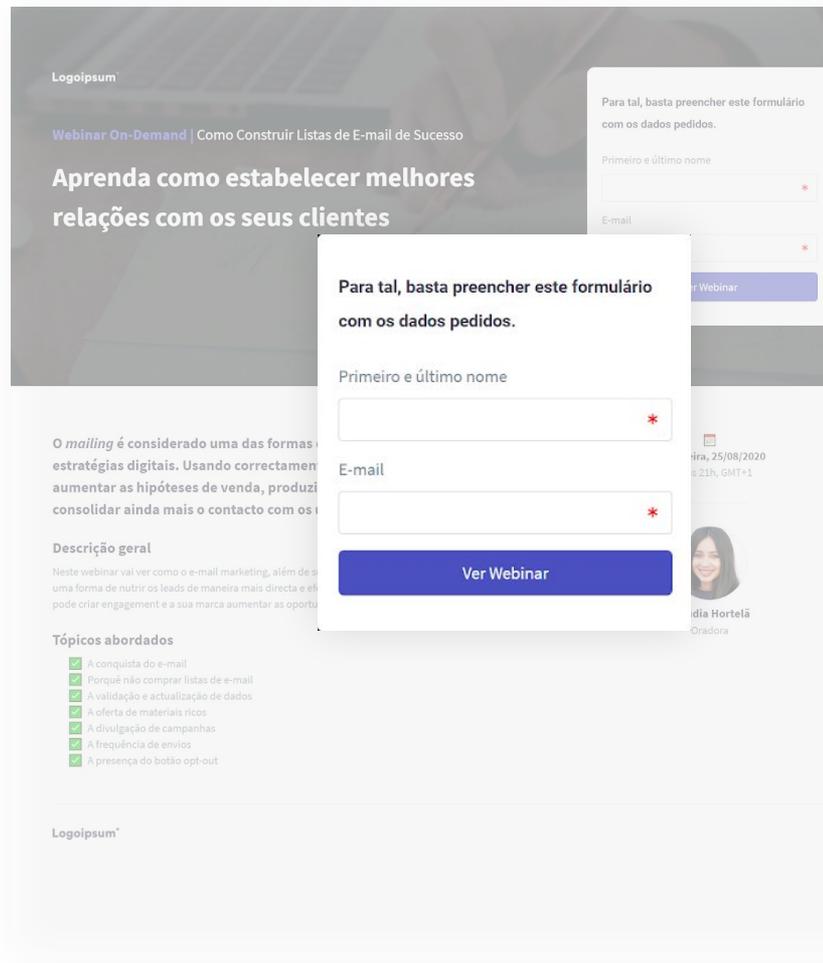
A solução E-goi Pages elimina a complexidade de desenvolver páginas e colocá-las online.



Passo 1

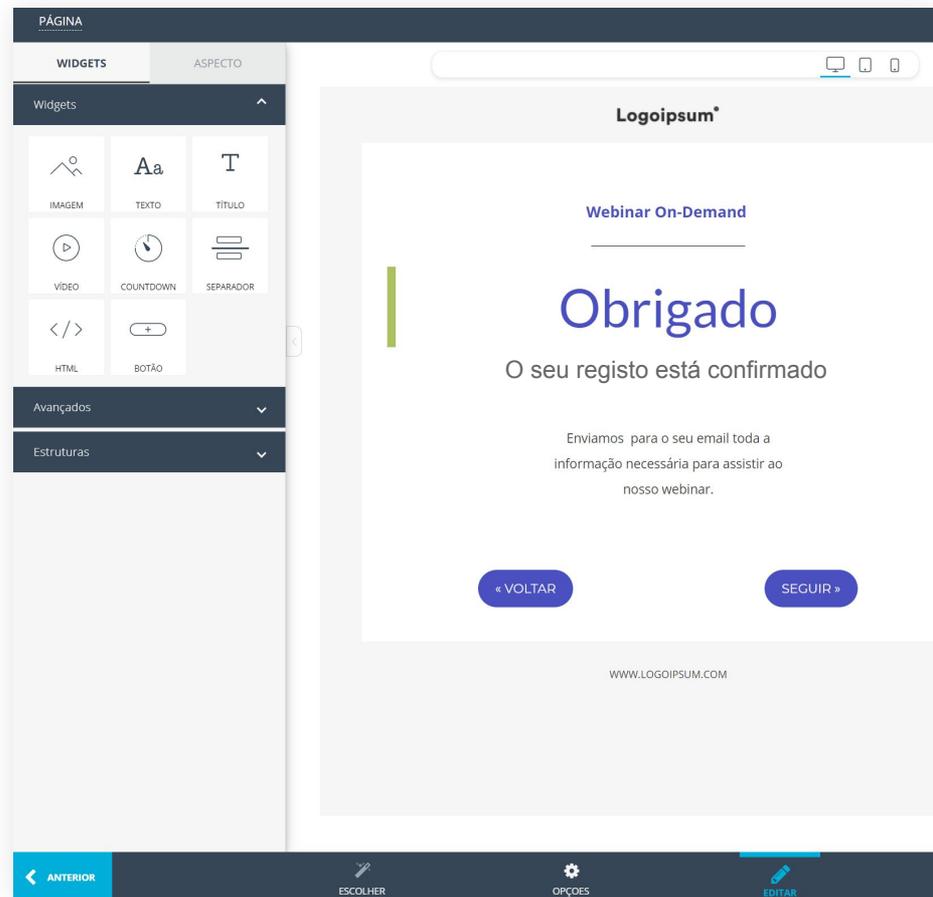
Criamos uma Landing Page de registo para que os interessados entrem diretamente em nossa base de dados.

Um formulário foi incluído na Landing Page para coletar dados das pessoas que se inscreveram para o webinar. Os dados foram armazenados no E-goi.



Passo 2

Criamos uma página de agradecimento (o vídeo pode ser incluído nesta página se quisermos) facilmente e rapidamente com o editor de arrastar e soltar.



The screenshot displays the e-goi editor interface. On the left, a 'WIDGETS' panel lists various elements: IMAGEM, TEXTO, TÍTULO, VÍDEO, COUNTDOWN, SEPARADOR, HTML, and BOTÃO. Below this are sections for 'Avançados' and 'Estruturas'. The main workspace shows a preview of a landing page for 'Logoipsum' with the following content:

- Logo: Logoipsum
- Section: Webinar On-Demand
- Headline: Obrigado
- Text: O seu registo está confirmado
- Text: Enviamos para o seu email toda a informação necessária para assistir ao nosso webinar.
- Buttons: « VOLTAR » and « SEGUIR »
- Footer: WWW.LOGOIPSUM.COM

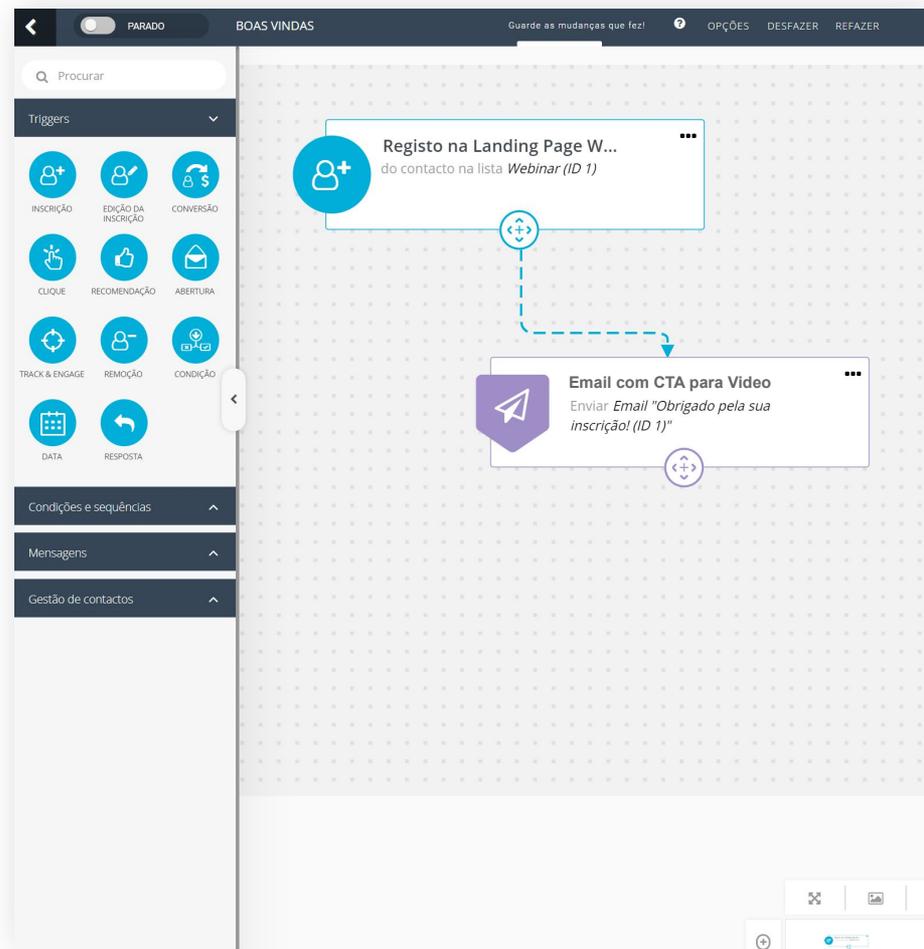
The bottom navigation bar includes: ANTERIOR, ESCOLHER, OPÇÕES, and EDITAR.

Passo 3

Associamos a página de destino a um autobot que foi ativado com o registo.

Todos que se inscreveram para o webinar recebem um e-mail com um CTA que redireciona para o webinar.

Automaticamente, sempre que uma pessoa se cadastra no formulário, um e-mail com todas as informações é enviado para que possa participar do evento.



Passo 4

O CTA leva a outra página de destino onde o webinar é visto.

O vídeo foi hospedado em outra página que as pessoas acessaram diretamente do e-mail. Conseguimos realizar todo o processo sem a necessidade de qualquer modificação em nosso site.

Webinar On-Demand | Como criar listas de correio electrónico de sucesso

Aprenda a construir relacionamentos melhores com seus clientes



O email é considerado uma das ferramentas mais valiosas nas suas estratégias digitais. Com o uso correto de suas informações, é possível aumentar as possibilidades de venda, produzir conteúdos mais elaborados e consolidar ainda mais o contato com os utilizadores.

Descrição geral

Neste webinar você verá como o email marketing, além de ser uma boa estratégia de relacionamento, é também uma forma de fomentar leads de forma mais direta e eficaz, em comparação com as redes sociais. Seu bom uso pode gerar comprometimento e sua marca aumentar as oportunidades de fidelização de clientes.

Tópicos abordados

- ✓ Validação e atualização de dados
- ✓ O fornecimento de materiais ricos
- ✓ A divulgação de campanhas
- ✓ A frequência das remessas
- ✓ A presença do botão de opt-out

Segunda, 25/08/2020
19h às 21h, GMT+1



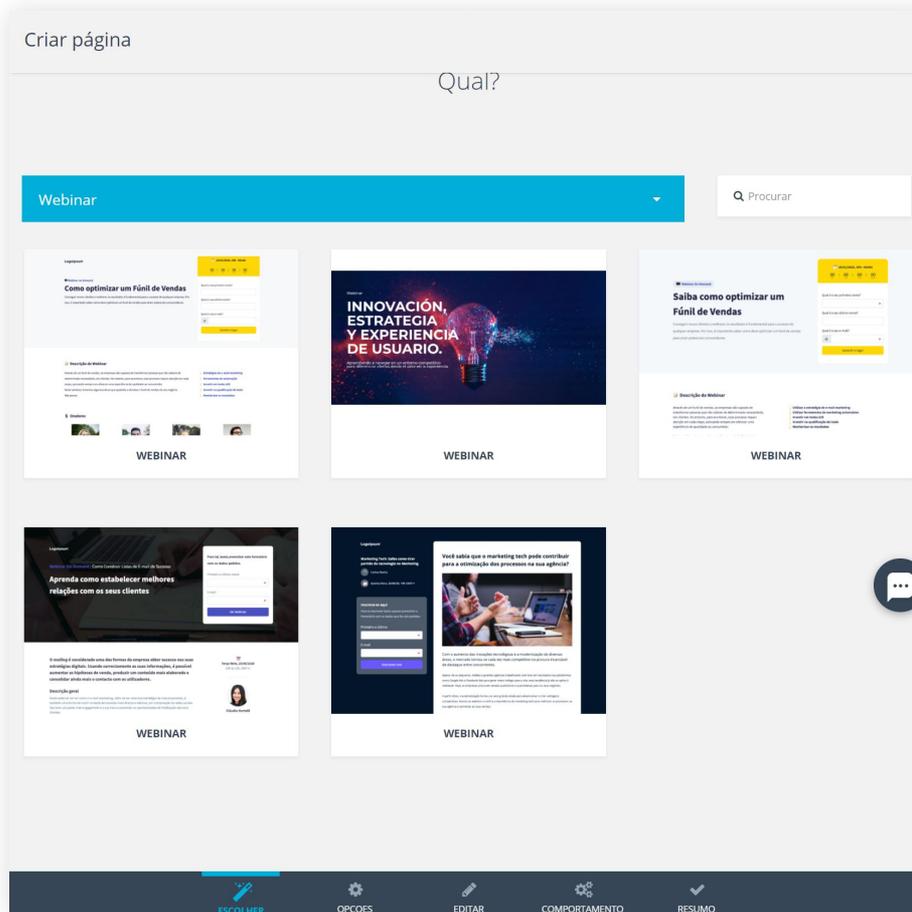
Cláudia Hortelã
Oradora

Conclusão

Landing Pages são um canal importante para quem tem seu próprio site, mas também para empresas que não têm.

Você pode construí-los sem recorrer a designers ou programadores graças ao editor de arrastar e soltar. É muito fácil incluir os elementos necessários e você também pode usar modelos preparados para diferentes áreas de negócio.

Por serem integrados a uma plataforma de automação, permitem que o usuário capture dados dos leads e inicie o processo de nutrição.



Deseja gerar mais leads para seu negócio?

Se já possui uma conta E-goi, basta fazer o login e seguir o passo a passo. Se você ainda não tem uma conta ...

[CRIE A SUA CONTA GRÁTIS »](#)

