Casos de uso E-goi

Caso de uso: Campanha de Smart SMS com voucher para Geração de Leads







Smart SMS? Qual é a diferença com o SMS de sempre?

Enviar SMS através do E-goi é muito fácil, mas a SMS tem uma desvantagem. Só mostra texto, mais nada. Pois bem, conseguimos fazer com que uma SMS também mostre imagens, vídeos, formulários e até landing pages inteiras, tudo com estatísticas para analisar a reacção das pessoas! Chama-se Smart SMS!

Uma Smart SMS é uma mensagem de texto com um link para uma landing page. Essa landing page pode ter o conteúdo que quiser e basta criá-la com o nosso editor.



- Envie automaticamente uma Smart SMS de parabéns no aniversário dos seus clientes ou subscritores;
- Envie uma Smart SMS só para quem não abriu o email que enviou no dia anterior;
- Ofereça brindes aos seus clientes fiéis com uma oferta via Smart SMS enviada alguns meses depois de se registarem na loja;
- Vai organizar um evento? Pode fazer com que o formulário de inscrição envie uma Smart SMS com um código QR que os visitantes podem validar facilmente à entrada;
- Reconquiste os seus contatos menos ativos enviando-lhes uma Smart SMS com um questionário de satisfação ao qual podem responder diretamente no smartphone;
- Insira imagens, vídeos e landing pages nas suas Smart SMS e depois analise os resultados
- Surpreenda os seus clientes enviando um Smart SMS automaticamente depois do clique num email favorecendo a compra por impulso (ex: use esse voucher de desconto e compre com 20% de desconto. SÓ HOJE!)



Como fazer no E-goi?

Caso de uso: Campanha de Smart SMS com voucher para Geração de Leads







Criar formulário com todos os campos que quer que sejam preenchidos e gravar. Não esquecer de mapear os devidos campos com os dados da Base de Dados.

Quer receber as nossas comunicações?

Nome *	
E-mail *	
Submeter	

Vamos guardar os seus dados só enquanto quiser. Ficarão em segurança e a qualquer momento pode editálos ou deixar de receber as nossas mensagens.







Enviar um Smart SMS com um formulário de edição e oferecer um voucher com um presente a quem completar os dados.

Ver <u>artigo</u>.



Campanha exclusiva à loja, sábados e domingos ao almoço. *Oferta da pizza de menor valor* Oferta válida até ao fim do sorteio a 22 de Setembro.

Segue-nos para que nunca te falte pizza!

"campanha não acumulável com outras promoções

<u>Remover</u> <u>Edtar inscrição</u> <u>Versão Web</u> Praça Marquês de Pombal 44 2900-562 Setúbal Setúbal Portugal Enviado por geral@pizza44.pt para ana.l.abreu@gmail.com



PASSOS 3 E 4





Criar um Autobot com Trigger de edição somente a quem editar o contato através do formulário criado no passo 1. Nas opções do autobot não permitir que o mesmo subscritor entre 2x no fluxo.



Ainda no Autobot, a seguir ao trigger, configurar uma mensagem de SMS de agradecimento por ter atualizado os dados e usar no conteúdo o código de personalização "!uid" como o código do voucher para o cliente.







5

Criar uma nova lista de contatos, configurar um novo campo extra do tipo texto chamado Voucher (ver <u>artigo</u>) e configurar este campo extra novo como campo único da lista (retirando dali o e-mail). Ver <u>artigo</u>.







6

Criar um novo formulário chamado "validador de voucher" apenas com o campo "Voucher" a ser preenchido. Gerar um URL para esse formulário (para ser usado num computador ou tablet na loja) ou então publicar esse formulário para ser usado na App Goimeup dentro de um tablet ou celular. Ver <u>artigo</u>.

Validar	ID	Vouc	her
---------	----	------	-----

Código ID *		
Submeter		



PASSO 7





Mudar o texto de inscrição com sucesso ou com erro nas opções do formulário colocando algo como Voucher válido ou Voucher não válido mediante a validação, facilitando o entendimento do caixa na loja/estabelecimento.





Você já implementou uma campanha de voucher no E-goi?

Compartilhe conosco seus resultados!



mcastillo@e-goi.com

